



Sie sind ein wichtiger Teil unserer Zukunft. Und hoffentlich sind wir auch ein Teil von Ihrer! Bei B. Braun schützen und verbessern wir die Gesundheit von Menschen weltweit. Das ist unsere Vision, auch im Vertrieb. Weil Sie Potenziale erkennen, konstruktive Gespräche führen und sich mit Menschen und Zahlen auskennen, möchten wir mit Ihnen unser Geschäft nachhaltig stärken. Wir fördern dabei Unternehmmergeist, Mut, Fairness und Offenheit und bauen so langfristige Beziehungen. Das ist Sharing Expertise.

#branchemitsinn #gesundheitswesentlich

## Medizinprodukteberater\*in (w/m/d)

Region Salzburg, Tirol, Vorarlberg

Wir verstärken unser Vertriebsteam! Wir suchen engagierte Vertriebsprofis, die unsere Kunden im hospitalen Bereich betreuen und sich als Experten für den Gesamt-Therapieansatz im Klinikbereich für optimale Lösungen und Prozessverbesserungen einsetzen.

### Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Repräsentation des Unternehmens im Vertriebsgebiet mit Umsatzverantwortung
- Kompetente Betreuung von Fachärzten und medizinischem Pflegepersonal im Krankenhaus
- OP-Begleitungen
- Selbständige Umsetzung der Marketing- und Vertriebsstrategien
- Neukundenakquise und Ausschöpfung der Marktpotentiale
- Mitwirkung bei Organisation und Betreuung von Messen, Kongressen, u.ä.
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation

### Fachliche Kompetenzen

- mehrjährige Vertriebs- bzw. Außendienstenerfahrung, idealerweise im Bereich Medizintechnik oder einschlägige Ausbildung im Gesundheitsbereich
- Erfahrung im OP von Vorteil
- kaufmännisches Verständnis

### Persönliche Kompetenzen

- zeitliche Flexibilität und hohe Belastbarkeit
- hohe Reisebereitschaft sowie selbständiges Arbeiten
- Teamfähigkeit
- Engagement und Verantwortungsbewusstsein
- Wohnort im Vertriebsgebiet (Sbg, T, V)

### Benefits

- Krisensicheres Familienunternehmen
- Neutraler Firmenwagen, auch privat nutzbar
- Fachliche und persönliche Aus- und Weiterbildung
- Flexibles Arbeiten in einem engagierten Team
- Brutto-Jahresgehalt ab € 75.000,-; marktkonforme Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung
- Sozialleistungen (Pensionsvorsorge, etc.)

Nehmen Sie teil an einer Unternehmenskultur, die den konstruktiven Austausch mit Kolleg\*innen, Kund\*innen und Partnern aktiv fördert. Arbeiten Sie mit uns daran, das Leben von Menschen nachhaltig zu verbessern. Wir bieten Ihnen vielseitige Aufgaben und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen, krisensicheren Familienunternehmen.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann werden Sie jetzt Teil unseres Sales Teams und senden Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, Leistungsnachweise) ab sofort an [bewerbungen.at@bbraun.com](mailto:bewerbungen.at@bbraun.com). Startzeitpunkt ehest möglich.

### B. BRAUN AUSTRIA GMBH

z.Hd. Personalabteilung

e-mail: [bewerbungen.at@bbraun.com](mailto:bewerbungen.at@bbraun.com)

[www.bbraun.at](http://www.bbraun.at)